

Para: Todos los interesados

De: Corporación Escuela de Ventas y Servicios – VENSER

Asunto: Anuncio de Vacante

Fecha: 20 de marzo de 2026

TÉCNICO NACIONAL

Las personas interesadas en esta vacante deben enviar hoja de vida firmada (formato adjunto), al correo electrónico ma570@venser.com.co indicando en el asunto la vacante a la cual está aplicando.

Las solicitudes se recibirán hasta el **31 de marzo de 2026 a las 2:00 p.m.**

Únicamente se contactarán para el proceso de selección aquellas personas cuyas hojas de vida cumplan con todos los requisitos establecidos en los términos de referencia.

Esta convocatoria está abierta únicamente a ciudadanos colombianos o extranjeros legalmente autorizados para trabajar en Colombia.

VENSER está comprometida con lograr la diversidad de su personal en términos de género, nacionalidad y cultura. Se alienta, por igual, a presentar su candidatura a las personas que pertenecen a grupos minoritarios, a pueblos indígenas o que tienen alguna discapacidad.

VENSER no tolera la explotación, el abuso sexual, ni ningún tipo de acoso, incluido el acoso sexual y la discriminación. Por lo tanto, todos los candidatos seleccionados se someterán a una rigurosa verificación de antecedentes y referencias.

Cordial saludo,



Mateo Bedoya
Representante Legal
Corporación Escuela de Ventas y Servicios – VENSER

Pereira, Risaralda, 20 de marzo de 2026

CONVOCATORIA No. 007 de 2026

La Corporación Escuela de Ventas y Servicios – VENSER identificada con NIT 900.590.757-1, en cumplimiento de sus objetivos sociales, invita a todas las personas naturales interesadas a participar en la presente Convocatoria Pública, conforme a los lineamientos y condiciones establecidos en los presentes Términos de Referencia.

1. ANTECEDENTES

La Oficina de las Naciones Unidas contra la Droga y el Delito - UNODC - ha celebrado el convenio de cooperación internacional 1958 de 2025 con la Agencia de Desarrollo Rural – ADR, con el propósito de “Aunar esfuerzos de cooperación administrativa, técnica y financiera para la implementación de la estrategia de desarrollo agropecuario y rural, con el fin de promover un sector rural competitivo, equitativo y sostenible, mediante intervenciones integrales orientadas al fortalecimiento de las capacidades productivas, la ejecución de proyectos integrales de desarrollo agropecuario y rural y proyectos de adecuación de tierras del FONAT, el mejoramiento de la infraestructura productiva, la generación de ingresos sostenibles para la población rural, así como el fortalecimiento institucional y territorial”.

Entre la UNODC y el socio implementador CORPORACIÓN ESCUELA DE VENTAS Y SERVICIO -VENSER - se ha celebrado el Memorando de Acuerdo 570 de 2026 para la implementación del proyecto que tiene por objeto: “Promover el fortalecimiento de las capacidades comerciales, agroindustriales y agrologísticas de organizaciones de pequeños y medianos productores, con miras a la incursión en los diferentes mercados a nivel nacional.”

La CORPORACIÓN ESCUELA DE VENTAS Y SERVICIO – VENSER - es una organización sin ánimo de lucro con experiencia en la implementación de proyectos de desarrollo social y productivo, orientados al fortalecimiento de capacidades productivas, organizativas y de seguridad alimentaria de comunidades rurales. Su trayectoria incluye la provisión de insumos, la gestión logística, el acompañamiento técnico y la formación, articulando acciones con entidades públicas, privadas y organizaciones comunitarias en diversos territorios del país.

Lo anunciado previamente, se enmarca en el proyecto COLW40 del programa de Desarrollo Alternativo de UNODC, cuyo objeto es la “Implementación de las estrategias de desarrollo rural, desarrollo alternativo y desarrollo del sistema integrado de monitoreo de cultivos ilícitos, en el marco de la estrategia de sustitución de cultivos ilícitos del Acuerdo de Paz” y puntualmente en el

Componente 9 Desarrollo Rural cuyo objeto es "Formular y ejecutar planes y proyectos integrales de desarrollo agropecuario y rural, con enfoque territorial".

A partir de los procesos de identificación y diagnóstico adelantados por la Oficina de las Naciones Unidas contra la Droga y el Delito (UNODC) y la Agencia de Desarrollo Rural (ADR), se ha identificado que las organizaciones rurales de pequeños y medianos productores de la Agricultura Campesina, Familiar, Étnica y Comunitaria (ACFEC) enfrentan limitaciones estructurales para acceder de manera efectiva a mercados legales, formales y sostenibles. Si bien estas organizaciones cuentan con una base productiva activa y han recibido acompañamiento por parte de entidades del Gobierno Nacional y/o de la Cooperación Internacional, persisten debilidades significativas en sus capacidades comerciales, agrologísticas y de gestión de mercados, lo que restringe su desempeño comercial y limita las oportunidades de generación de ingresos legales.

El proyecto para implementar se orienta a fortalecer las capacidades comerciales y agrologísticas de 203 organizaciones de pequeños y medianos productores de la Agricultura Campesina, Familiar, Étnica y Comunitaria (ACFEC), que enfrentan limitaciones estructurales para acceder de manera sostenible a los mercados formales y generar ingresos estables. Estas brechas se relacionan con debilidades en planificación comercial, negociación, cumplimiento de estándares de calidad e inocuidad, y procesos logísticos de postcosecha, entre otros.

La intervención desplegará capacidades técnicas, comerciales y agrologísticas en los territorios mediante diagnósticos, planificación comercial, estandarización de procesos, optimización logística y acompañamiento en las actividades comerciales con posibles compradores. Con el proyecto se espera mejorar la inserción de las organizaciones rurales en mercados legales, aumentar sus ingresos y contribuir al desarrollo territorial sostenible y la consolidación de economías lícitas.

Para el cumplimiento de estos objetivos, se requiere contar con talento humano especializado que brinde acompañamiento profesional y técnico a las organizaciones beneficiarias del programa, apoyando procesos de caracterización, diagnóstico productivo y comercial, fortalecimiento organizacional y desarrollo de estrategias de comercialización.

2. CORPORACIÓN ESCUELA DE VENTAS Y SERVICIO – VENSER

Aportamos al desarrollo de las comunidades promoviendo el crecimiento empresarial con gestión social, tecnológica y educativa. Somos una entidad sin ánimo de lucro, que nace en la ciudad de Pereira en el año 2013, aportamos al desarrollo de comunidades sostenibles y competitivas, a través del desarrollo de proyectos que promueven el crecimiento empresarial y de unidades productivas de diferentes sectores económicos.

Desarrollamos proyectos de:

- Fortalecimiento agrícola y pecuario
- Gestión social
- Fortalecimiento empresarial y comercial
- Reforestación de predios de conservación y cuencas hidrográficas

En torno a actividades como:

- Desarrollamos procesos integrales llave en mano
- Entregamos suministros como insumos, herramientas y equipos de alta calidad.
- Realizamos la gestión logística para las intervenciones, entregas y eventos.
- Contamos con la capacidad de impactar en lugares remotos.
- Contamos con recurso humano altamente calificado y capacitado para asistir a población vulnerable.
- Implementamos procesos de capacitación y sensibilización en el manejo de recursos a la población beneficiaria que optimicen los objetivos del proyecto.
- Realizamos monitoreo continuo a los proyectos

Experiencia territorial

Hemos ejecutado y operado programas en el 88% del territorio nacional colombiano, haciendo presencia en 28 departamentos e impactando positivamente más de 116.000 unidades productivas de diferentes sectores agrícolas y pecuarios del país.

3. JUSTIFICACIÓN DE LA NECESIDAD

El proyecto contempla la implementación de acciones de fortalecimiento comercial y agro logístico dirigidas a organizaciones de pequeños y medianos productores en diferentes territorios del país.

Para garantizar la correcta ejecución y el logro de actividades y productos del proyecto se requiere la vinculación de personal profesional y técnico con experiencia en:

- a. Gerencia de Proyectos
- b. Seguimiento, Monitoreo y Evaluación de Proyectos
- c. Comunicaciones
- d. Talento Humano
- e. Administración y Finanzas
- f. Contabilidad Pública y de Proyectos
- g. Logística y Agro logística
- h. Calidad e Inocuidad de Alimentos
- i. Asistencia técnica rural
- j. Fortalecimiento organizacional
- k. Encadenamientos comerciales
- l. Mercadeo agropecuario
- m. Desarrollo productivo
- n. Procesos de comercialización

Estos profesionales serán responsables de realizar acompañamiento directo a las asociaciones beneficiarias del programa, permitiendo implementar metodologías de diagnóstico, formulación de planes de intervención y fortalecimiento de capacidades comerciales. La contratación de este equipo profesional y técnico permitirá asegurar la adecuada ejecución de las actividades programadas y el cumplimiento de los resultados esperados del proyecto, así como la presencia territorial y el soporte técnico permanente, garantizando el cumplimiento de los indicadores establecidos en el proyecto “Promover el fortalecimiento de las capacidades comerciales, agroindustriales y agrologísticas de organizaciones de pequeños y medianos productores, con miras a la incursión en los diferentes mercados a nivel nacional.”

TÉRMINOS DE REFERENCIA
CONTRATO DE PRESTACIÓN DE SERVICIOS PROFESIONALES
PERFIL – TÉCNICO A NIVEL NACIONAL

ENTIDAD IMPLEMENTADORA	CORPORACIÓN ESCUELA DE VENTAS Y SERVICIO VENSER
NOMBRE DEL PROYECTO	PROMOVER EL FORTALECIMIENTO DE LAS CAPACIDADES COMERCIALES, AGROINDUSTRIALES Y AGROLOGÍSTICAS DE ORGANIZACIONES DE PEQUEÑOS Y MEDIANOS PRODUCTORES, CON MIRAS A LA INCURSIÓN EN LOS DIFERENTES MERCADOS A NIVEL NACIONAL.
PROFESIONAL REQUERIDO	TÉCNICO NACIONAL
TIEMPO	6 MESES
HONORARIOS MENSUALES	\$ 4.600.000 COP
VACANTES DISPONIBLES	18 A NIVEL NACIONAL

4. OBJETO DE LA CONTRATACIÓN

Contratar dieciocho (18) técnicos a nivel nacional para brindar asistencia técnica, acompañamiento productivo y fortalecimiento comercial a organizaciones de pequeños y medianos productores beneficiarias del proyecto “Promover el fortalecimiento de las capacidades comerciales, agroindustriales y agrologísticas de organizaciones de pequeños y medianos productores, con miras a la incursión en los diferentes mercados a nivel nacional”, para la caracterización, valoración, diagnóstico, formulación de planes de intervención comercial y acompañamiento a asociaciones de pequeños productores, orientados al fortalecimiento de los encadenamientos comerciales, estrategias de mercadeo y procesos de comercialización en el marco de la implementación del proyecto.

Esta contratación se desarrolla en el marco del Memorando de Acuerdo suscrito entre las UNODC y la CORPORACIÓN ESCUELA DE VENTAS Y SERVICIO – VENSER que da soporte a la implementación del mencionado proyecto. Las personas interesadas manifiestan la posibilidad de viajar al lugar o lugares asignados a nivel Nacional (costos incluidos en los honorarios) para la plena ejecución de las actividades y objetivos del proyecto.

5. ALCANCE DEL OBJETO

Los técnicos nacionales deberán apoyar la implementación territorial del proyecto mediante actividades orientadas a:

- Caracterización de organizaciones productivas beneficiarias.
- Elaboración de diagnósticos productivos y comerciales.
- Identificación de oportunidades de mercado.
- Formulación de planes de fortalecimiento comercial.
- Identificación de bolsa de capacidades organizacionales.
- Acompañamiento técnico a las organizaciones.
- Fortalecimiento de capacidades en procesos de comercialización.
- Apoyo en la estructuración de estrategias de mercadeo.
- Seguimiento a los procesos de comercialización desarrollados por las organizaciones.

6. PERFIL REQUERIDO

Formación académica mínima:

- Técnico, tecnólogo o profesional en áreas relacionadas con:

Profesional o Técnico en mercadeo, Comercio Internacional, Administración de empresas, Economía, Contaduría, Ingeniería Financiera, Ingeniería Agronómica, Ingeniería Agroindustrial, Ingeniería Industrial, Ingeniería administrativa, Administración de Empresas Agropecuarias, Zootecnista, Administración Industrial, Ingeniería Agropecuaria, Ingeniería forestal Ingeniería Ambiental, Ingeniería Agroecológica, Administración Ambiental, Gestión y Desarrollo Urbano o afines, actividades relacionadas con encadenamientos comerciales, mercadeo y desarrollo organizacional.

Experiencia: Tres 3 años de experiencia profesional relacionada

7. ACTIVIDADES PRINCIPALES

Los técnicos nacionales deberán desarrollar, entre otras, las siguientes actividades:

- Realizar la caracterización y valoración socioeconómica, productiva y comercial de las organizaciones asignadas.
- Elaborar diagnósticos de capacidades productivas y comerciales.
- Formular planes de intervención comercial para cada organización beneficiaria.
- Diagnosticar la bolsa de capacidades comerciales de las organizaciones asignadas.
- Brindar asistencia técnica para el fortalecimiento de encadenamientos comerciales.
- Acompañar procesos de desarrollo de mercados y estrategias de comercialización.
- Acompañar y elaborar informes de avances del Diplomado Comercial.
- Apoyar procesos de agregación de valor y transformación agroindustrial cuando aplique.
- Realizar acompañamiento permanente a las asociaciones beneficiarias.

- Elaborar informes técnicos periódicos sobre avances y resultados.
- Participar en reuniones de coordinación del proyecto.
- Apoyar la recopilación de información para seguimiento y evaluación del proyecto.
- Cumplir con los tiempos, cronogramas y formatos establecidos para el desarrollo del proyecto.
- Apoyar y acompañar el componente comercial y agro logístico de acuerdo con la bolsa de capacidades propuesta.
- Las demás que se relacionen con el objeto del contrato y del proyecto asociado.

Nota general: El desarrollo de las actividades del personal a contratar se enmarca en el Acuerdo suscrito entre la UNODC y el Socio Implementador. Si bien en el Acuerdo se establecen lineamientos generales, el detalle de las actividades, metas, productos y entregables se encuentra descrito en los documentos que forman parte integral del mismo, los cuales constituyen referencia obligatoria para el cumplimiento de las obligaciones contractuales.

8. PRODUCTOS ESPERADOS

PRODUCTOS:

- Aplicación y diligenciamiento de herramienta de caracterización de las organizaciones asignadas y anexos (12 organizaciones, aproximadamente).
- Aplicación y diligenciamiento de herramienta para Informe de valoración de las organizaciones asignadas y anexos.
- Aplicación y diligenciamiento de herramienta para el plan de intervención comercial de las organizaciones asignadas y anexos.
- Aplicación y diligenciamiento de acta de servicios otorgados de las organizaciones asignadas.
- Informe con soportes de la aplicación de las herramientas de diagnóstico, caracterización, valoración y plan estratégico comercial a las organizaciones rurales asignadas.
- Informes semanales y/o mensuales según corresponda.
- Informes técnicos de avance con los soportes respectivos.
- Acompañamiento y seguimiento a las actividades propuestas por el proyecto.
- Entregar la documentación digital y física por cada asociación en el orden establecido por Venser.

9. LUGAR DE EJECUCIÓN

El contrato se desarrollará en los municipios y departamentos con cobertura en las áreas de influencia del proyecto a nivel nacional. Para el cumplimiento de las actividades, el contratista deberá desplazarse a las zonas rurales y comunidades beneficiarias que se definan en el plan de

trabajo, así como contar con disponibilidad para viajar a otros lugares del territorio nacional cuando sea necesario.

9.1 DEPARTAMENTOS DE EJECUCIÓN DEL PROGRAMA

Antioquia, Arauca, Atlántico, Bolívar, Boyacá, Cauca, Chocó, Córdoba, Cundinamarca, Huila, Magdalena, Meta, Nariño, Norte de Santander, Putumayo, Quindío, Risaralda, Santander, Sucre, Tolima, Valle del cauca.

10. VALOR Y FORMA DE PAGO

El contratista recibirá como contraprestación por la ejecución del presente contrato la suma mensual de Cuatro Millones de Pesos (\$ 4.600.000 M/Cte) mensual, durante un período de seis (6) meses.

Forma de Pago: Los desembolsos se realizarán de manera mensual, previa presentación y aprobación del informe de actividades, soportes y productos correspondientes, avalados por la supervisión del contrato, de acuerdo con los lineamientos establecidos por la CORPORACIÓN ESCUELA DE VENTAS Y SERVICIO – VENSER.

Valor Total del Contrato: La suma de Veintisiete Millones Seiscientos Mil Pesos (\$27.600.000 M/Cte), discriminados así:

Cargo	Meses	Cantidad	Valor mensual	Valor total
Técnico Nacional	6	1	\$4.600.000	\$27.600.000

OBLIGACIONES GENERALES DEL CONTRATISTA PARA EL PAGO RESPECTIVO

- Entrega y recibo a satisfacción por parte del supervisor de todos los documentos, evidencias, formatos, registro en plataforma de todas las actividades y entregables mensuales estipulados en el contrato, según plan de trabajo acordado con el supervisor.
- Presentar cuenta de cobro con planilla de seguridad social como independiente que cubra el 40% del monto mensual a cobrar.
- Afiliación y pago de ARL riesgo 3

11. SUPERVISIÓN

La supervisión de los contratos será ejercida por la coordinación del proyecto o la dirección designada por la Corporación Escuela de Ventas y Servicio VENSER, quien verificará el cumplimiento de las actividades, productos y obligaciones contractuales.

12. CONFIDENCIALIDAD

Toda la información a la que tenga acceso el/la contratista en el marco de la ejecución del contrato, así como aquella que produzca, recopile o procese durante el desarrollo de sus actividades, será considerada de carácter confidencial. En consecuencia, no podrá ser divulgada, reproducida, utilizada para fines distintos a los establecidos en el presente contrato ni puesta a disposición de terceros sin la autorización previa, expresa y escrita por parte de VENSER considerando lo señalado en el Memorando de Acuerdo 570 de 2026.

El contratista se obliga a:

- a. Proteger la información física, digital o de cualquier otra naturaleza que le sea confiada, evitando su uso indebido o acceso no autorizado.
- b. Abstenerse de divulgar total o parcialmente información relacionada con el proyecto, sus beneficiarios, aliados o cualquier aspecto estratégico, salvo que medie autorización de VENSER.
- c. Garantizar que la información confidencial no sea utilizada en beneficio propio ni de terceros.
- d. Conservar la confidencialidad incluso después de la terminación del contrato, salvo autorización expresa en contrario.
- e. El incumplimiento de esta cláusula dará lugar a la aplicación de las sanciones contractuales a que haya lugar, sin perjuicio de las acciones legales que correspondan.

13. CALENDARIO DE LA CONVOCATORIA

La convocatoria se adelantará según el siguiente cronograma, el cual podrá ser modificado por VENSER en caso de ser necesario, informando oportunamente a los interesados:

Fase / Actividad	Fecha de inicio	Fecha de cierre	Observaciones
Publicación de la convocatoria	20/03/2026	31/03/2026	Página Oficial de VENSER
Recepción de postulaciones	20/03/2026	31/03/2026	Enviar hoja de vida y documentos soporte al correo indicado
Cierre de postulaciones	—	31/03/2026	Hora límite: 2:00 p.m.
Verificación de requisitos habilitantes	01/04/2026	10/04/2026	Revisión de documentos por Comité Evaluador
Evaluación de hojas de vida	13/04/2026	17/04/2026	Según criterios establecidos en los TDR
Realización de la prueba técnica	20/04/2026	14/04/2026	
Firma de contrato e inicio de actividades	04/05/2026	—	Según cronograma del proyecto

Nota: El cronograma establecido podrá ser objeto de modificaciones en función de las condiciones y necesidades del programa.

14. PRESENTACIÓN DE POSTULACIONES

Todas las postulaciones serán recibidas únicamente a través del correo electrónico oficial ma570@venser.com.co: No se aceptarán aplicaciones enviadas por otros medios físicos o digitales distintos al señalado.

Para que la postulación sea tenida en cuenta, los documentos deberán enviarse dentro de las fechas establecidas en el calendario de la convocatoria, en un único documento en formato PDF y debidamente identificado con el nombre completo del aspirante y el cargo al que aplica.

La recepción de la documentación será confirmada mediante acuse de recibo automático generado por el correo electrónico. Sin embargo, dicha confirmación no implica verificación ni cumplimiento de los requisitos de participación, los cuales serán revisados posteriormente por el comité evaluador.

Si su perfil es preseleccionado, será contactado por alguien de nuestro equipo para programar una entrevista virtual.

15. PROPUESTA

La propuesta del profesional interesado en participar deberá remitirse en un único archivo PDF al correo oficial de la convocatoria. Dicho documento deberá incluir, como mínimo, la siguiente información:

1. Carta de presentación donde a su vez incluya siguiendo el modelo en el anexo 1:

- Manifestación de interés en participar en la convocatoria.
- Declaración de aceptación de los términos de referencia.
- Datos de contacto actualizados (teléfono y correo electrónico).

2. Hoja de vida actualizada siguiendo el modelo en el anexo 2.

- Hoja de vida actualizada siguiendo el modelo en el anexo 2.
- Inclusión de soportes de formación académica (Diploma o Acta de Grado).
- Experiencia laboral que certifique la experiencia solicitada. (Ver punto 6)
- Referencias laborales o profesionales Mínimo dos (2), con datos de contacto verificables.

16. CAUSALES DE RECHAZO DE PROPUESTAS

El comité evaluador podrá rechazar cualquier propuesta presentada en el marco de la presente convocatoria en los siguientes casos:

- a. Falta de envío en los tiempos establecidos en el calendario de la convocatoria.
- b. Presentación de la propuesta por un medio distinto al correo oficial establecido.
- c. No envío de la documentación completa exigida en los Términos de Referencia.
- d. Presentación de documentos en formatos diferentes al solicitado (único archivo PDF).
- e. Archivo enviado sin identificación adecuada con el nombre completo del aspirante y el cargo al que aplica.
- f. Información falsa, inconsistente o adulterada en los documentos presentados.
- g. Antecedentes disciplinarios, fiscales, judiciales, medidas correctivas o delitos sexuales vigentes, que generen inhabilidad para contratar con la organización o afecten el perfil del cargo.
- h. Incumplimiento de los requisitos mínimos del perfil establecidos en los Términos de

Referencia.

- i. Presentación extemporánea de documentos adicionales o complementarios después del cierre de la convocatoria.
- j. Postulación duplicada o envío de varias propuestas por el mismo aspirante, lo cual invalidará todas las aplicaciones realizadas.
- k. No aceptación expresa de los Términos de Referencia en la carta de presentación.

17. DISPOSICIONES FINALES

La presente convocatoria se desarrolla bajo los principios de transparencia, igualdad de oportunidades, libre concurrencia y selección objetiva. La participación en este proceso implica la aceptación plena de los términos aquí establecidos y la observancia de los plazos y requisitos señalados.

VENSER se reserva el derecho de declarar desierta la convocatoria, modificar los plazos o realizar los ajustes que considere necesarios, informando oportunamente a los postulantes a través de los medios oficiales.

Con esta convocatoria, VENSER reitera su compromiso con el fortalecimiento del sector productivo, la generación de oportunidades para profesionales del territorio y el cumplimiento de los objetivos del proyecto COL/W40 en beneficio de las comunidades a nivel nacional.

Atentamente,



Mateo Bedoya

Representante Legal

Corporación Escuela de Ventas y Servicios – VENSER

Ciudad, Fecha

Señores
Corporación Escuela de Ventas y Servicios – VENSER
Pereira, Risaralda

Asunto: Carta de intención de participación – Convocatoria No. XXX de 2026

Cordial saludo,

Yo, [Nombre completo], identificado(a) con [tipo y número de documento], me permito manifestar de manera formal mi interés en participar en la Convocatoria No. 000 de 2026, para el cargo de **XXXXXXXX**, en el marco del proyecto “Promover el fortalecimiento de las capacidades comerciales, agroindustriales y agrologísticas de organizaciones de pequeños y medianos productores, con miras a la incursión en los diferentes mercados a nivel nacional”.

En este sentido, declaro que conozco, entiendo y acepto en su totalidad los términos de referencia establecidos para la presente convocatoria, así como las condiciones, requisitos, actividades, productos esperados y demás disposiciones contempladas en el proceso de selección y eventual contratación.

Así mismo, manifiesto mi disposición para cumplir con las responsabilidades asociadas al cargo, incluyendo el desplazamiento a los territorios definidos a nivel nacional, el acompañamiento técnico a organizaciones productivas y la ejecución de las actividades requeridas para el cumplimiento de los objetivos del proyecto.

Adjunto a la presente mi hoja de vida con los respectivos soportes de formación académica, experiencia profesional y referencias, conforme a los lineamientos establecidos en la convocatoria.

A continuación, relaciono mis datos de contacto actualizados:

Teléfono: [Número de contacto]
Correo electrónico: [Correo electrónico]

Declaro que la información suministrada es veraz y autorizo su verificación por parte de la entidad. Agradezco la oportunidad de participar en este proceso y quedo atento (a) a cualquier información adicional.

Atentamente,

(Firmar)

[Nombre completo]
[Tipo y número de documento]

ANEXO 2
MODELO FORMATO HOJA DE VIDA

NOMBRE COMPLETO:	
TIPO Y NÚMERO DOCUMENTO DE IDENTIDAD:	
CORREO ELECTRÓNICO:	
TELÉFONO DE CONTACTO:	
DOMICILIO:	
FORMACIÓN: (Títulos de pregrado, posgrado y año de terminación)	
EXPERIENCIA PROFESIONAL GENERAL: (Relacione brevemente empresas, cargos, tiempo y función desarrollada)	<u>Empresa:</u> <u>Cargo:</u> <u>Tiempo:</u> <u>Función desarrollada</u>
EXPERIENCIA PROFESIONAL ESPECÍFICA RELACIONADA CON EL SERVICIO PROFESIONAL REQUERIDO (Relacione brevemente empresas, cargos, tiempo y función desarrollada)	<u>Empresa:</u> <u>Cargo:</u> <u>Tiempo:</u> <u>Función desarrollada</u>
TOTAL AÑOS DE EXPERIENCIA PROFESIONAL:	
REFERENCIAS PROFESIONALES:	